Financira Europska unija NextGenerationEU

REPUBLIKA HRVATSKA
Ministarstvo gospodarstva i održivog razvoja

INFORMACIJE O DODIJELJENIM BESPOVRATNIM SREDSTVIMA

Ugovori o dodjeli bespovratnih sredstava potpisani u okviru Poziva na dostavu projektnih prijedloga
„Komercijalizacija inovacija“
Referentna oznaka Poziva: NPOO.C1.1.2.R2-I5.01
Poziv objavljen 1. travnja 2022. godine

Temeljem ovog Poziva dodijeljene su državne potpore poduzetnicima koji provode projekte čija je svrha komercijalizacija inovativnih proizvoda i usluga koji su nastali primjenom rezultata istraživanja, razvoja i inovacija (in-house ili pribavljenih od drugih strana po tržišnim uvjetima), čime će se povećati inovativni kapacitet MSP-ova te povećati izvoz inovativnih proizvoda, usluga ili tehnologija MSP-ova putem dodjele sljedećih vrsta potpora:
a) Regionalne potpore za ulaganje (članak 14. Uredba GBER)
b) Potpore MSP-ovima za sudjelovanje na sajmovima (članak 19. Uredba GBER)
c) Potpore za inovacije za MSP-ove (članak 28. Uredba GBER)
d) Potpore za inovacije procesa i organiziranje poslovanja (članak 29. Uredba GBER)
e) Potpore male vrijednosti (de minimis Uredba)

Potpore se dodjeljuju temeljem Programa dodjele državnih potpora za mjeru C1.1.2. R2-I5 Komercijalizacija inovacija (KLASA: 402-01/22-01/03 URBROJ: 517-11-03-01-01-22-3 od 15. ožujka 2022.) i Programa dodjele potpora male vrijednosti za mjeru C1.1.2. R2-I5 Komercijalizacija inovacija (KLASA: 402-07/22-01/07 URBROJ: 517-11-03-01-01-22-1 od 15. ožujka 2022.)

Red. broj	Referentni broj ugovora	Korisnik bespovratnih sredstava	Naziv projekta	Kratki opis projekta	Ukupni prihvatljivi troškovi (HRK)	Dodijeljena bespovratna sredstva (HRK)	Regionalne potpore za ulaganje / Intenzitet potpore	Potpore MSP-ovima za sudjelovanje na sajmovima / Intenzitet potpore	Potpore za inovacije za MSP-ove / Intenzitet potpore	Potpore za inovacije procesa i organiziranje poslovanja / Intenzitet potpore	Potpore male vrijednosti / Intenzitet potpore
1.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0100	TINKER LABS d.o.o.	Prilagodba tvrtke Tinker Labs za komercijalizaciju inovativnih usluga za globalno tržište	Projekt „Prilagodba tvrtke Tinker Labs za komercijalizaciju inovativnih usluga za globalno tržište“ osmišljen je s ciljem pripreme poduzeća Tinker Labs za komercijalizaciju inovativnih usluga na globalnom tržištu. Kako bi se isto realiziralo, poduzeće mora uvesti nove poslovne procese i organizacijske metode, čime će se ostvariti preduvjeti za povećanje prihoda, izvoza, broja zaposlenika i dobiti.	1.480.297,13	842.648,56	140.000,00	0,00	55.000,00	460.148,56	187.500,00
							70,0000000%	0,0000000%	50,0000000%	49,9999995%	75,0000000%
2.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0011	Cidrani d.o.o.	Komercijalizacija inovativnih fermentiranih mikronapitaka CIDRANI Sour Mylk	Projektom"Komercijalizacija inovativnih fermentiranih mikronapitaka CIDRANI Sour Mylk" uvodi se potpuno novi proces in-house proizvodnje odnosno inovativna linija fermentiranih mikronapitaka Cidrani Sour Mylk Oat-Honey Coffee i Cidrani Sour Mylk Oat-Honey Cacao , a koja je preduvjet za TRL9. Poseban tehnološki izazov nove proizvodne CSM linije jest da se njegova proizvodnja mora odvijati u sterilnim uvjetima bez prisustva kisika te se između proizvodnih faza miješanja, punjenja i pakiranja ne smije proći više od par minuta. Također, novi proces je potrebno digitalizirati pa je planirana implementacija ERP sustava.	2.629.541,23	1.421.170,61	840.400,00	107.243,97	0,00	383.526,64	90.000,00
							55,0000000%	49,9999977%	0,0000000%	50,0000000%	75,0000000%
3.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0167	ZAMAR MEDICAL d.o.o.	Ekosistem za daljinsko upravljanje oporavkom pacijenta- ZAMAR MEDICAL	Projektom „Ekosistem za daljinsko upravljanje oporavkom pacijenta – ZAMAR MEDICAL“ potiče se komercijalizacija 3 inovativna proizvoda: dva uređaja za krio-termalnu kompresijsku terapiju (Z-HERO i ZT Clinic PRO) i jedne ZAMAR digitalne platforme za obradu podataka i direktnu komunikaciju ovlaštenog zdravstvenog djelatnika i pacijenta. Ciljnu skupinu projekta, kao kupci, predstavljaju privatne klinike i druge ustanove čiji rad obuhvaća pružanje terapija u cilju zaljčenja pacijenata u post-operativnoj fazi te uslijed sportskih li drugih ortopedskih ozljeda. Krajnje korisnike predstavljaju pacijenti kao korisnici krio-kompresijskih uređaja i ZAMAR digitalne plaftorme.	2.504.726,26	1.370.500,58	333.074,99	0,00	2.499,99	847.050,61	187.874,99
							59,9999982%	0,0000000%	49,9998000%	49,9999988%	74,9999960%

Red. broj	Referentni broj ugovora	Korisnik bespovratnih sredstava	Naziv projekta	Kratki opis projekta	Ukupni prihvatljivi troškovi (HRK)	Dodijeljena bespovratna sredstva (HRK)	Regionalne potpore za ulaganje / Intenzitet potpore	Potpore MSP-ovima za sudjelovanje na sajmovima / Intenzitet potpore	Potpore za inovacije za MSP-ove / Intenzitet potpore	Potpore za inovacije procesa i organiziranje poslovanja / Intenzitet potpore	Potpore male vrijednosti / Intenzitet potpore
4.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0060	ALFATEC Group d.o.o.	Komercijalizacija naprednih sustava podrške upravljanju velikim hotelskim grupacijama primjenom AI "ELARION HOSPITALITY"	Cilj projekta jest priprema poduzeća Alfatec Group d.o.o. za komercijalizaciju dva napredna sustava podrške upravljanju velikim hotelskim grupacijama primjenom AI algoritma "ELARION HOSPITALITY" pri čemu će realizacija projekta omogućiti pripremu, ustanovljavanje te provedbu novih procesa u organizacijskoj shemi tvrtke i to: proces korisničke podrške budućim kupcima rješenja uz osposobljavanje zaposlenika i uspostavu procesa te proces daljnjeg unapređenja algoritma UI i inovativnih rješenja, a istovremeno će inovirati organizacijske metode kojima programeri postaju usmjereni na razvoj, unaprjeđenje i održavanje vlastitih inovativnih rješenja.	2.392.504,36	1.278.414,47	147.535,26	0,00	0,00	924.629,21	206.250,00
							54,9999974%	0,0000000%	0,0000000%	50,0000000%	75,0000000%
5.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0142	PLASTFORM d.o.o.	PROWAVE priprema komercijalizacije inovativnog proizvoda	Poduzeće Plasftorm d.o.o. razvilo je fasadnu ploču koja je kroz faze istraživanja i ispitivanja razvila oblik valova (PROWAVE) te ima osobito jaču prionjivost – čvrstoću navlake između zida, žbuka, cigle ili betona i fasade. Prionjivost ploče na zid ili beton je izuzetno važna, a povećanje te kvalitete prionjivosti rješava se upravo kroz inovativni dizajn ploče – valovima. Ovim projektom Plastform d.o.o. dovest će PROWAVE do TRL 9 razine, ostvarit će povećanje prihoda od prodaje te povećanje prihoda od izvoza i zaposliti minimalno četiri nove osobe. Projektom će se provesti inovaciju procesa isporuke i proizvodnje te inovirati organizacijske metode poduzeća.	1.845.633,16	942.100,43	388.945,21	0,00	0,00	365.655,22	187.500,00
							44,9999989%	0,0000000%	0,0000000%	49,9999993%	75,0000000%
6.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0037	GRAVIS GT d.o.o.	Blockademia decentralizirani sustav za izdavanje i provjeru autentičnosti dokumenata	Predmet projekta je poticanje komercijalizacije Blockademia decentraliziranog sustava. Blockademia je decentralizirani sustav za izdavanje i provjeru autentičnosti dokumenata koji omogućava obrazovnim institucijama, gradskim, županijskim i državnim uredima te ostalim korporativnim korisnicima brz, jednostavan i transparentan način provjere autentičnosti dokumenata. Blokademia sustav temeljen je na blockchain tehnologiji koja je brza, digitalna, sigurna i decentralizirana diljem svijeta što osigurava rizik od hakerskih napada, prevara i zlouporabe dokumenata.	2.666.566,61	1.446.283,30	418.000,00	187.500,00	112.500,00	503.283,30	225.000,00
							55,0000000%	50,0000000%	50,0000000%	49,9999995%	75,0000000%
7.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0148	INFRASTRUKTURA d.o.o.	Chameleon IoT 2.0	Projekt „Chameleon IoT 2.0“ usmjeren je na komercijalizaciju inovativne platforme Chameleon IoT (IoT = Internet of Things). Rezultat koji će se ostvariti provedbom projekta je uspostava nove organizacije poslovanja tvrtke Infrastruktura d.o.o. te će tržištu biti ponuđen jedan novi proizvod temeljen na platformi Chameleon IoT. Platforma je namijenjena povezivanju IoT uređaja s ciljem automatiziranog očitavanja, obrade, analize i strukturiranja podataka prikupljanih različitim tipovima senzora.	2.578.070,66	1.326.535,33	0,00	22.500,00	0,00	1.191.535,33	112.500,00
							0,0000000%	50,0000000%	0,0000000%	50,0000000%	75,0000000%
8.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0077	Poliklinika Dr. Ivan Drinković	Komercijalizacija inovativne usluge men'Sken u Poliklinici Dr. Ivan Drinković	Poliklinika Dr. Ivan Drinković kroz projekt ''Komercijalizacija inovativne usluge men'Sken u području radiologije“ ulaže u prilagodbu za komercijalizaciju inovativne usluge dijagnostike vezano za tumor prostate. Usluga men'Scan se odnosi na uslugu koja omogućuje digitalno i precizno vođenu biopsiju prostate, brže vrijeme pregleda, bolju rezoluciju slike pomoću umjetne inteligencije te manje uzetih uzoraka (manje uboda u područje prostate), a istovremeno značajno veću pouzdanost rezultata.	2.828.947,74	1.570.509,87	1.056.396,00	0,00	0,00	334.113,87	180.000,00
							55,0000000%	0,0000000%	0,0000000%	50,0000000%	75,0000000%

Red. broj	Referentni broj ugovora	Korisnik bespovratnih sredstava	Naziv projekta	Kratki opis projekta	Ukupni prihvatljivi troškovi (HRK)	Dodijeljena bespovratna sredstva (HRK)	Regionalne potpore za ulaganje / Intenzitet potpore	Potpore MSP-ovima za sudjelovanje na sajmovima / Intenzitet potpore	Potpore za inovacije za MSP-ove / Intenzitet potpore	Potpore za inovacije procesa i organiziranje poslovanja / Intenzitet potpore	Potpore male vrijednosti / Intenzitet potpore
9.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0087	PROSTORIA d.o.o.	Komercijalizacija inovacija tvrtke PROSTORIA	Poduzeće Prostoria d.o.o. specijalizirano je za proizvodnju dizajnerskog namještaja, sjedećih garnitura i ostalog ojastučenog namještaja. Projektom se planira komercijalizacija inovacije koja je nastala primjenom rezultata istraživanja, razvoja i inovacija, čime će se povećati inovativni kapacitet i izvoz inovativne platforme poduzeća. Navedeno se planira postići ulaganjima neophodnim za komercijalizaciju platforme i rezultata istraživanja i razvoja.	8.436.969,35	4.556.931,22	1.580.679,28	1.783.932,80	0,00	967.319,14	225.000,00
							59,9999999%	50,0000000%	0,0000000%	50,0000000%	75,0000000%
10.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0090	FRIGO PLUS d.o.o.	Inovacija procesa i organizacije poslovanja u svrhu komercijalizacije značajno poboljšane konstrukcije isparivača pogonjenog propanom u rashladnim sustavima na međunarodnom tržištu	Poduzeće Frigo Plus d.o.o. prisutno je dugi niz godina na lokalnom, regionalnom i EU tržištu kao proizvođač rashladnih uređaja s prirodnim rashladnim medijem te tradicionalnim rashladnim medijima. Projekt se odnosi na komercijalizaciju energetski visoko učinkovitog rashladnika kapljevine srednje velikih rashladnih kapaciteta s prirodnom rashladnom radnom tvari R290 i s polunaplavljenim isparivačem.	8.350.387,94	4.067.434,48	1.588.585,28	300.000,00	15.000,00	1.957.599,20	206.250,00
							44,9999998%	50,0000000%	50,0000000%	49,9999999%	75,0000000%
11.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0078	Probotica d.o.o.	Prilagodba proizvoda te uvođenje novih procesa s ciljem komercijalizacije robota namijenjenih za neinvazivno uklanjanje otpada s morskih obala	Projekt "Prilagodba proizvoda te uvođenje novih procesa s ciljem komercijalizacije robota namijenjenih za neinvazivno uklanjanje otpada s morskih obala" osmišljen je s ciljem dovršetka prilagodbe i testiranja inovativnog robota namijenjenog za neinvazivno uklanjanje otpada s morskih obala. Preduvjet za uspješnu komercijalnu primjenu proizvoda je uvođenje novih poslovnih procesa te primjena novih organizacijskih metoda u poduzeću Probotica d.o.o. Uspješna komercijalizacija mobilnog robota poduzeću Probotica d.o.o. osigurat će povećanje prihoda, povećanje izvoza te zapošljavanje novih osoba.	7.472.313,40	3.874.491,70	696.685,00	0,00	983.000,00	1.969.806,70	225.000,00
							55,0000000%	0,0000000%	50,0000000%	50,0000000%	75,0000000%
12.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0024	Triple-Inovacije d.o.o.	Komercijalizacija inovativnog Ofca softvera za konfiguriranje i izradu brzih ponuda nad kompleksnim modelom proizvoda	Poduzeće Triple-Inovacije d.o.o. je jedno od vodećih na području poslovnog softvera u Hrvatskoj. Projektom se uvode inovacije procesa isporuke i korisničke podrške u cilju dostizanja faze TRL 9 za inovativni Ofca produkt za konfiguriranje cijena i izradu brzih ponuda nad kompleksnim modelom proizvoda. Ofca rješenje je jedinstveno u svijetu uz brojne prednosti koje ima pred navedenim konkurentskim proizvodima.	4.145.699,59	2.094.099,79	0,00	178.050,00	0,00	1.852.299,79	63.750,00
							0,0000000%	50,0000000%	0,0000000%	49,9999999%	75,0000000%

Red. broj	Referentni broj ugovora	Korisnik bespovratnih sredstava	Naziv projekta	Kratki opis projekta	Ukupni prihvatljivi troškovi (HRK)	Dodijeljena bespovratna sredstva (HRK)	Regionalne potpore za ulaganje / Intenzitet potpore	Potpore MSP-ovima za sudjelovanje na sajmovima / Intenzitet potpore	Potpore za inovacije za MSP-ove / Intenzitet potpore	Potpore za inovacije procesa i organiziranje poslovanja / Intenzitet potpore	Potpore male vrijednosti / Intenzitet potpore
13.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0099	Rinels d.o.o.	Komercijalizacija 4A Med sustava	Projekt "Komercijalizacija 4A Med sustava" odnosi se na inovativni 4A MED sustav za poboljšanje kvalitete medicinskih usluga koji će, zajedno s inovativnim uslugama i procesima, digitalizirati i automatizirati poslovanje privatnih poliklinika, povećati produktivnost, ubrzati dijagnostiku i mogućnost daljinskog pregleda, kreirati izvješće o pregledu, preporučiti plan terapije te umrežavanjem poliklinika pacijentu pružiti kompletnu medicinsku uslugu na jednom mjestu.	4.108.178,93	2.226.589,46	585.000,00	75.000,00	37.500,00	1.304.089,46	225.000,00
							60,0000000%	50,0000000%	50,0000000%	49,9999998%	75,0000000%
14.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0018	BYTE LAB GRUPA d.o.o.	Komercijalizacija inovativnog IoT uređaja za digitalizaciju plinomjera	Byte Lab Grupa d.o.o. poduzeće je specijalizirano za R&D te prototipizaciju sofisticiranih rješenja iz područja ugradbene elektronike po mjeri kupca. Svrha projekta je kreirati organizacijske, procesne i tehnološke preduvjete za komercijalizaciju novog proizvoda BYTE LAB Grupe d.o.o. – IoT uređaja za digitalizaciju plinomjera. Kroz temeljitu organizacijsku transformaciju tvrtke te uvođenje novih poslovnih procesa, omogućit će se svi bitni preduvjeti za uspješnu i održivu komercijalizaciju inovacije.	10.246.541,59	5.304.342,29	1.235.551,00	0,00	103.500,00	3.759.041,29	206.250,00
							54,9999996%	0,0000000%	50,0000000%	49,9999825%	75,0000000%
15.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0028	KANAAN d.o.o.	Prilagodba tvrtke Kanaan za komercijalizaciju inovativnih proizvoda za međunarodno tržište	Poduzeće KANAAN d.o.o. etabliralo se kao proizvođač snack proizvoda za hrvatsko te strano tržište. Daljnjom specijalizacijom prema proizvodnji zdravijih snack proizvoda, KANAAN d.o.o. će učvrstiti svoju poziciju i postaviti temelj za buduće poslovanje. Projekt se odnosi na uvođenje novih procesa koji predstavljaju preduvjet za uspješnu komercijalizaciju dva nova inovativna proizvoda: inovativni zdraviji snack od leće i inovativni zdraviji snack od slanutka s niskom kalorijskom vrijednosti i visokim izvorom proteina različitih okusa.	8.753.011,90	5.160.255,95	4.290.000,00	0,00	15.000,00	649.005,95	206.250,00
							60,0000000%	0,0000000%	50,0000000%	50,0000000%	75,0000000%
16.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0016	VERSO ALTIMA d.o.o.	Komercijalizacija inovativnih Citizen Engagement i Open Smart City platformi tvrtke Verso Altima d.o.o.	Poduzeće Verso Altima d.o.o. je poslovni integrator u području softverskog i mrežnog poslovanja, IoT segmentu te digitalnoj transformaciji. Poduzeće dizajnira, razvija, implementira, održava i upravlja naprednim ICT rješenjima. Projekt je usmjeren na inovaciju organizacije i inovacije poslovnih procesa upravljanja proizvodima i korisničke podrške kako bi se stvorili osnovni preduvjeti za plasman inovativnih proizvoda: Citizen Engagement platforme i Open Smart City platforme.	10.368.714,30	5.259.357,15	0,00	0,00	6.609,50	5.027.747,65	225.000,00
							0,0000000%	0,0000000%	50,0000000%	50,0000000%	75,0000000%
17.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0097	Eonex d.o.o.	Razvojem inovacija proteze kuka i instrumenata za ugradnju do promijene u strukturi proizvoda tvrtke - Eonex HIP	Poduzeće Eonex d.o.o. usmjereno je na razvoj originalnih i izradu visokokvalitetnih medicinskih implantata (ljudske medicine i veterine), kirurških instrumenata i proizvoda te je trenutno u velikom ciklusu proširenja proizvodnje i istraživačkih kapaciteta te inoviranja poslovnih procesa i organizacije poslovanja. Projektom „Razvojem inovacije proteze kuka i instrumenata za ugradnju do promjene u strukturi proizvoda tvrtke - Eonex HIP“ osigurat će se preduvjeti za rast poslovanja poduzeća i strateško pozicioniranje na tržištu ortopedskih i traumatoloških implantata što uključuje validaciju i registraciju vlastitog proizvoda i proizvodnog procesa.	7.894.762,63	4.494.881,31	3.285.000,00	44.450,00	262.500,00	902.931,31	0,00
							60,0000000%	50,0000000%	50,0000000%	49,9999997%	0,0000000%

Red. broj	Referentni broj ugovora	Korisnik bespovratnih sredstava	Naziv projekta	Kratki opis projekta	Ukupni prihvatljivi troškovi (HRK)	Dodijeljena bespovratna sredstva (HRK)	Regionalne potpore za ulaganje / Intenzitet potpore	Potpore MSP-ovima za sudjelovanje na sajmovima / Intenzitet potpore	Potpore za inovacije za MSP-ove / Intenzitet potpore	Potpore za inovacije procesa i organiziranje poslovanja / Intenzitet potpore	Potpore male vrijednosti / Intenzitet potpore
18.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0055	NETOM d.o.o.	Komercijalizacija inovativnog proizvoda „Smart Eco House Panel“	Poduzeće Netom d.o.o. bavi se pružanjem ugostiteljskih usluga u sklopu Kulturno Informativnog Centra (KIC), kulturno-ugostiteljskog objekta u centru Zagreba u kojem se organiziraju tribine, postavljaju se i osmišljavaju razni projekti vizualne umjetnosti, izdavaštva i produkcije raznolikih kulturno-umjetničkih događanja. Cilj projekta "Komercijalizacija inovativnog proizvoda „Smart Eco House Panel“" je kreirati uvjete za komercijalizaciju inovativnog proizvoda – naprednog panela za izgradnju montažnih objekata koji je svojim performansama, fleksibilnošću kao i inovativnim procesom naručivanja i sastavljanja drastično drukčiji od postojećih alternativa na tržištu. Inovativni proizvod trenutno se nalazi na razini TRL 8, validiran je u relevantnom okruženju, te će se uspješnom provedbom projekta u punom obujmu omogućiti dostizanje TRL 9 i nastup na globalnom tržištu.	8.940.911,60	5.300.000,00	4.564.765,20	0,00	150.000,00	378.984,80	206.250,00
							60,0000000%	0,0000000%	50,0000000%	50,0000000%	75,0000000%
19.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0056	INIT GRUPA d.o.o.	Komercijalizacija inovativnog programa lojalnosti OmniClub ALL-IN-ONE	Projekt "Komercijalizacija inovativnog programa lojalnosti OmniClub ALL-IN-ONE" obuhvaća provedbu novih organizacijskih metoda i inovaciju procesa podueća Init grupa d.o.o. s ciljem komercijalizacije inovativnog programa lojalnosti OmniClub ALL-IN-ONE (OC). OmniClub je univerzalno programsko rješenje usmjereno za rad s različitim nišama poslovanja i vezanim korisnicima koji žele znatno unaprijediti svoje digitalno poslovanje i komunikaciju s krajnjim kupcima uvodeći ALL-IN-ONE rješenje te s njima uspostaviti dugoročni odnos koji će znatno doprinijeti boljem razumijevanju potreba obiju strana.	4.105.073,48	2.138.835,74	124.289,00	37.500,00	5.000,00	1.747.046,74	225.000,00
							55,0000000%	50,0000000%	50,0000000%	50,0000000%	75,0000000%
20.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0053	MAVEN MULE d.o.o.	Prilagodba poduzeća Maven Mule za komercijalizaciju novih softverskih rješenja kroz uvođenje novih procesa i organizacije	Projekt „Prilagodba poduzeća Maven Mule za komercijalizaciju novih softverskih rješenja kroz uvođenje novih procesa i organizacije“ provodi se u svrhu komercijalizacije inovativnih rješenja poduzeća Maven Mule d.o.o. Projekt se provodi s ciljem uvođenja novih procesa i nove organizacije u poduzeće te u svrhu komercijalizacije dva inovativna rješenja koja imaju značajan preduvjet za komercijalni uspjeh na globalnom tržištu. Realizacija projekta će, uz komercijalizaciju novih inovativnih rješenja te uvođenje novih procesa i organizacijskih jedinica, doprinijeti i povećanju broja zaposlenih u poduzeću, povećanju prihoda od prodaje te povećanju prihoda od izvoza.	3.464.405,80	1.816.952,90	176.000,00	0,00	15.000,00	1.419.702,90	206.250,00
							55,0000000%	0,0000000%	50,0000000%	50,0000000%	75,0000000%
21.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0107	SOBOČAN d.o.o.	Komercijalizacija inovativnog proizvoda The Reformer tvrtke Sobočan d.o.o.	Sobočan d.o.o. bavi se proizvodnjom namještaja i opreme višeg razreda kvalitete za poslovne i prodajne prostore. Svrha projekta je uspješna komercijalizacija inovativnog proizvoda The Reformer. Inovativni proizvod The Reformer, nastao temeljem R&D aktivnosti unutar inovacijsko tehnološkog centra (InTec) Sobočan d.o.o., nova je mobilna uredska jedinica tvrtkinog brenda ‘movo’ koja predstavlja znatno poboljšanje u odnosu na postojeća rješenja na globalnom tržištu, prvenstveno kroz znatna poboljšanja u tehnološkim i funkcionalnim karakteristikama, dizajnu, tehnologiji i tehnici izvedbe, korisničkoj prihvatljivosti, te kroz sinergiju svih svojih funkcionalnosti.	9.316.875,20	5.316.880,10	3.740.655,00	160.000,00	0,00	1.311.225,10	105.000,00
							60,0000000%	50,0000000%	0,0000000%	50,0000000%	75,0000000%
22.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0136	SAB d.o.o.	SAB Quick-change sistem držača alata	Projektom SAB Quick-change sistem držača alata potaknut će se komercijalizacija inovativnih proizvoda nove generacije koji su nastali primjenom in-house rezultata razvoja, brzo izmjenjivi sustav izmjene nosača alata na CNC alatnim strojevima za tokarenje i glodanje te adapteri za prihvat različitih oštrica za obradu metala. Cilj projekta je inovacija proizvodnog procesa koja će rezultirati smanjenjem vremena podešavanja i pripreme stroja za rad, 100% sigurnom CAM simulacijom procesa obrade sukladno sa ciljevima industrije 4.0, ponovljivosti zamjene alata unutar 0.003 mm i smanjenjem prostora potrebnog za spremanje i skladištenje alata u alatnicama.	10.003.839,10	5.314.148,29	5.029.999,99	0,00	5.000,00	123.148,30	156.000,00
							52,7278954%	0,0000000%	50,0000000%	50,0000000%	75,0000000%

Red. broj	Referentni broj ugovora	Korisnik bespovratnih sredstava	Naziv projekta	Kratki opis projekta	Ukupni prihvatljivi troškovi (HRK)	Dodijeljena bespovratna sredstva (HRK)	Regionalne potpore za ulaganje / Intenzitet potpore	Potpore MSP-ovima za sudjelovanje na sajmovima / Intenzitet potpore	Potpore za inovacije za MSP-ove / Intenzitet potpore	Potpore za inovacije procesa i organiziranje poslovanja / Intenzitet potpore	Potpore male vrijednosti / Intenzitet potpore
23.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0006	LETINA INTECH d.o.o.	Komercijalizacija inovativnog i energetski učinkovitog TERM3200 tanka za industriju pića	Poduzeće LETINA INTECH d.o.o. specijalizirano je za inženjering, dizajn i proizvodnju inox tankova za industriju. Razvojem inovativnog i energetski učinkovitog TERM3200 tanka, tvrtka se priprema za komercijalizaciju predmetnog rješenja. Cilj projekta je stvaranje procesnih preduvjeta za scale-up TERM3200 tanka s TRL 8 na TRL 9 i stvaranje procesnih preduvjeta za komercijalizaciju proizvoda kojim će se riješiti problem energetskih gubitaka u industriji pića.	9.762.538,06	5.319.570,83	2.179.810,80	400.338,24	25.000,00	2.489.421,79	225.000,00
							60,0000000%	50,0000000%	50,0000000%	50,0000000%	75,0000000%
24.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0151	PROMMING d.o.o.	Komercijalizacija inovacija u poduzeću PROMMING d.o.o.	Poduzeće PROMMING d.o.o. proizvodi namještaj za poslovne i prodajne prostore, vrši montaže i inženjering opreme. Poduzeće proizvodi opremu za trgovine svih namjena, skladišta svih nosivosti i namjena i opremu za razne interijere kao turističke objekte, obrazovne institucije i drugo. Projekt obuhvaća komercijalizaciju dva inovativna proizvoda: postolje podiznog stajaćeg stola i duplex blagajnički pult.	8.983.298,75	5.243.779,37	4.187.280,00	192.500,00	91.250,00	609.999,37	162.750,00
							60,0000000%	50,0000000%	50,0000000%	49,9999996%	75,0000000%
25.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0130	NEYHO Informatika d.o.o.	Komercijalizacija inovativnog DreamCatcher automatiziranog rješenja za programiranje robotskih sustava nove generacije	Poduzeće Neyho Informatika d.o.o. razvija rješenja za digitalizaciju, automatizaciju i robotizaciju poslovnih procesa i procedura u domeni optimizacije tehničkih sustava za podršku operacijama (OSS) i podršku poslovanju (BSS). Projekt ima za cilj inovacije procesa isporuke i korisničke podrške u cilju postizanja faze TRL9 inovativnog DreamCatcher (DC) automatiziranog rješenja za programiranje robotskih sustava nove generacije. DreamCatcher (DC) omogućuje radikalnu promjenu u robotizaciji poslovnih procesa kroz dinamičnu izmjenu modela izvršavanja procesnih stanja.	3.116.228,78	1.623.114,39	0,00	107.500,00	0,00	1.320.614,39	195.000,00
							0,0000000%	50,0000000%	0,0000000%	50,0000000%	75,0000000%
26.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0029	Sinitech Industries d.o.o.	Komercijalizacija inovativnog topa za proizvodnju ekspandirane riže Puffrice	Poduzeće Sinitech Industries d.o.o. bavi se proizvodnjom strojeva po narudžbi. Poduzeće projektom "Komercijalizacija inovativnog topa za proizvodnju ekspandirane riže Puffrice" planira osigurati tehničke, tehnološke, organizacijske i kadrovske preduvjete za uspješnu komercijalizaciju novog proizvoda na međunarodnom tržištu.	7.742.563,08	4.365.881,54	1.468.600,00	0,00	910.000,00	1.762.281,54	225.000,00
							70,0000000%	0,0000000%	50,0000000%	50,0000000%	75,0000000%
27.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0073	LIMING PLUS d.o.o.	Komercijalizacija inovacije ''Kutija za transport i skladištenje elektroničkih komponenti''	Poduzeće Liming Plus d.o.o. bavi se s projektiranjem i proizvodnjom opreme, namještaja i strojnih dijelova od nehrđajućih čelika. Predmet projekta je uvođenje inovativnog proizvoda kutije za skladištenje električnih komponenti u proizvodni proces poduzeća. Navedeni inovativni proizvod namjenjen je za tržište opreme za takozvane „čiste prostore“ (njem. Reinraum, eng. Clean Room), odnosno proizvodnji opreme za industrije u kojima postoje veliki zahtjevi na čistoću (proizvodnja elektronike, lijekova, medicinske opreme i slično).	3.088.841,62	2.126.570,02	1.845.899,21	0,00	0,00	55.670,81	225.000,00
							68,9411470%	0,0000000%	0,0000000%	50,0000000%	75,0000000%

Red. broj	Referentni broj ugovora	Korisnik bespovratnih sredstava	Naziv projekta	Kratki opis projekta	Ukupni prihvatljivi troškovi (HRK)	Dodijeljena bespovratna sredstva (HRK)	Regionalne potpore za ulaganje / Intenzitet potpore	Potpore MSP-ovima za sudjelovanje na sajmovima / Intenzitet potpore	Potpore za inovacije za MSP-ove / Intenzitet potpore	Potpore za inovacije procesa i organiziranje poslovanja / Intenzitet potpore	Potpore male vrijednosti / Intenzitet potpore
28.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0034	STRATEGIO d.o.o.	Komercijalizacija inovativne platforme za obradu tržišnih podataka - KLIKER	Cilj projekta Korisnika Strategio d.o.o. je komercijalizacija nove, značajno unaprijeđene platforme KLIKER na globalnom tržištu. Projektom će Korisnik će značajno izmijeniti svoju organizaciju i uvesti nove procese radi odgovora na iskazane potrebe tržišta i osiguranja podrške širenju prodajne mreže.	4.700.594,71	2.429.797,35	49.500,00	0,00	551.500,00	1.603.797,35	225.000,00
							55,0000000%	0,0000000%	50,0000000%	49,9999998%	75,0000000%
29.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0157	FILIX d.o.o.	Komercijalizacija inovativnih proizvoda ION AUTONOMUS i ARPOOL iXXM	Cilj projekta poduzeća Filix d.o.o. je komercijalizacija inovativnih proizvoda ION AUTONOMUS i ARPOOL iXXM, pametnih svjetiljki za vanjsku i podvodnu namjenu, čime će se povećati inovativni kapacitet FILIX-a i izvoz inovativnih proizvoda putem neophodnih ulaganja u inovaciju procesa proizvodnje, upravljanja proizvodnjom i organizacije poslovanja. Provedbom projekta riješit će se problem neučinkovitih procesa i organizacije poslovanja te će se omogućiti tržišno lansiranje inovacija koje su nove na globalnom tržištu i za kojim je detektirana potražnja u ciljanom tržišnom segmentu „hospitality" industrije.	4.330.382,85	2.423.061,42	1.172.220,00	0,00	25.000,00	1.038.341,42	187.500,00
							60,0000000%	0,0000000%	50,0000000%	49,9999998%	75,0000000%
30.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0035	DIAGONAL d.o.o.	Rast kapaciteta tvrtke Diagonal d.o.o. kroz komercijalnu primjenu inovacija u proizvodnji naočalnih leća	Poduzeće Diagonal d.o.o. bavi se prodajom optičkih i oftalmoloških instrumenata i potrošnog materijala. Provedbom projekta stvorit će se mogućnosti za komercijalnu primjenu inovacija u poslovanju poduzeća, konkretno u proizvodnji inovativnih naočalnih leća. Kroz komercijalnu primjenu inovacija poduzeće će svoj asortiman obogatiti s dva nova proizvoda – višejakosnom rastresnom lećom za sprječavanje rasta kratkovidnosti kod djece - Miocontrol te sinergijskim antibakterijskim slojem protiv zamagljivanja dioptrijskih leća - Crome Cleanguard.	4.485.201,22	2.517.600,61	1.200.000,00	15.000,00	25.000,00	1.052.600,61	225.000,00
							60,0000000%	50,0000000%	50,0000000%	50,0000000%	75,0000000%
31.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0012	PREHNIT d.o.o.	Komercijalizacija inovativne PAW usluge	Poduzeće Prehnit d.o.o. pruža usluge stručnog savjetovanja u planiranju, dizajniranju i implementaciji GIS-a i ICT-a. Inovacija koja je predmet projekta razvijena je pod nazivom Property Asset Workbench (PAW). Inovativna PAW usluga služi za sistematizaciju kompleksnih prostornih podataka i namijenjena je upravljanju nekretninama. Riječ je o objedinjenoj usluzi automatiziranog prikupljanja podataka iz stanja na terenu i postojećih podataka iz raznih registara, uz korištenje dronova za pristup nedostupnim terenima.	3.816.846,55	1.997.631,46	981.290,18	75.000,00	7.000,00	784.341,28	150.000,00
							54,9999995%	50,0000000%	50,0000000%	49,9999997%	75,0000000%
32.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0104	PRIMAX d. o. o.	Komercijalizacija papirnatog lampaša na bazi biljnih ulja	Poduzeće Primax d.o.o. bavi se proizvodnjom PE folija i PE ambalaže za gastronomiju, trgovine, bolnice i industriju živežnih namirnica te industriju čišćenja, kao i proizvodnjom svijeća i lampiona. Poduzeće je razvilo inovativan proizvod u segmentu grobnih lampaša. Riječ je o papirnatom lampašu na bazi biljnih ulja. Proizvod kao takav ne postoji na ciljanim tržištima poduzeća, ali niti na globalnom tržištu. Zahvaljujući inovativnim procesima proizvodnje i korištenju ekološki prihvatljivih resursa, negativan utjecaj papirnatog lampaša na bazi biljnih ulja na okoliš sveden je na minimum.	4.171.742,74	2.705.721,37	1.928.850,00	165.000,00	15.000,00	390.621,37	206.250,00
							70,0000000%	50,0000000%	50,0000000%	50,0000000%	75,0000000%

Red. broj	Referentni broj ugovora	Korisnik bespovratnih sredstava	Naziv projekta	Kratki opis projekta	Ukupni prihvatljivi troškovi (HRK)	Dodijeljena bespovratna sredstva (HRK)	Regionalne potpore za ulaganje / Intenzitet potpore	Potpore MSP-ovima za sudjelovanje na sajmovima / Intenzitet potpore	Potpore za inovacije za MSP-ove / Intenzitet potpore	Potpore za inovacije procesa i organiziranje poslovanja / Intenzitet potpore	Potpore male vrijednosti / Intenzitet potpore
33.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0125	UBER d.o.o.	Komercijalizacija inovativnog Peribian Ads AI (PAI) rješenja za automatizirano upravljanje digitalnim oglašavanjem na bazi umjetne inteligencije	Uber d.o.o. je IT poduzeće koje od svog osnutka gradi ekspertizu na području digitalnog oglašavanja i marketinga svojih klijenata, te na tom području klijentima pruža usluge programiranja, razvoja i izrade naprednih softverskih rješenja u sferi oglasne industrije. Projektom se žele inovirati procesi isporuke i korisničke podrške u cilju dostizanja TRL 9 za inovativno Peridian Ads AI (PAI) rješenje za automatizirano upravljanje digitalnim oglašavanjem na bazi umjetne inteligencije. PAI je novi proizvod na globalnom tržištu za funkcionalno upravljanje raspodjelom oglasnih budžeta u digitalnom okruženju na više oglasnih platformi istovremeno na pametan i potpuno automatiziran način primjenom umjetne inteligencije i strojnog učenja, čime omogućuje potpunu kontrolu investicije i oglašavanja.	5.328.024,29	2.686.512,14	0,00	113.099,40	0,00	2.505.912,74	67.500,00
							0,0000000%	50,0000000%	0,0000000%	49,9999999%	75,0000000%
34.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0121	Shipshape d.o.o.	Uvođenje novih poslovnih procea i organizacijskih jedinica u poduzeće Shipshape d.o.o. u svrhu komercijalizacije inovativnih rješenja na međunarodnom tržištu	Poduzeće Shipshape d.o.o. se bavi razvojem softverskih rješenja prilagođenih potrebama klijenata i savjetovanjem u području informacijsko-komunikacijskih tehnologija. Projekt „Uvođenje novih poslovnih procesa i organizacijskih jedinica u poduzeće Shipshape d.o.o. u svrhu komercijalizacije inovativnih rješenja na međunarodnom tržištu“ provodi se s ciljem prilagodbe rješenja, uvođenja novih procesa i organizacijskih jedinica u poduzeće Shipshape d.o.o. u svrhu komercijalizacije dva nova inovativna rješenja na međunarodnom tržištu. Uspješna realizacija projekta doprinijeti će povećanju broja zaposlenih u poduzeću, povećanju prihoda od prodaje i izvoza te povećanju inovativnog kapaciteta poduzeća.	2.856.778,43	1.519.814,21	180.675,00	40.000,00	103.500,00	970.639,21	225.000,00
							55,0000000%	50,0000000%	50,0000000%	49,9999997%	75,0000000%
35.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0165	Neos d.o.o.	Komercijalizacija inovativnog CloudVane produkta za upravljanje cloud i multi-cloud platformama	Poduzeće NEOS d.o.o. bavi se razvojem i izvedbom naprednih informatičkih rješenja, odnosno implementacijom poslovne inteligencije te razvojom aplikativnih rješenja, arhitekturom i implementacijom Cloud rješenja te migracijom poslovanja u Cloud. Projektom će se inovirati procesi isporuke i korisničke podrške što će rezultirati inovacijom CloudVane u fazi TRL 9. CloudVane je softverski produkt za monitoriranje, automatizaciju, optimizaciju potrošnje resursa i troškova, prema raznim načinima segmentacije za Cloud i Multi-Cloud platforme te je inovacija na globalnoj razini.	4.177.554,01	2.111.277,00	0,00	158.750,00	0,00	1.885.027,00	67.500,00
							0,0000000%	50,0000000%	0,0000000%	49,9999999%	75,0000000%
36.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0174	KRISTALNA IDEJA d.o.o.	Komercijalizacija dvije inovacije - pametna modula za detekciju i telemonitoring zagađivača zraka	Svrha projekta je priprema za tržište dva proizvoda - iTheRespira i CCModul - inovativne, in-house razvijene proizvode namijenjene za personaliziranu detekciju i telemonitoring zagađivača zraka u zatvorenim prostorima i utjecajima na zdravlje pojedinca. Također, uvest će se nova organizacijska metoda, a poslovni procesi inovirani i tehnički kapacitirani kao preduvjet za pokretanje proizvodnje i prodaje. iTheRespira je personalizirani detekcijsko-informativni modul za mjerenje kvalitete zraka u zatvorenim prostorima. CCModul je pametni telemonitoring modul koji predstavlja nadogradnju za iTheRespiru.	1.337.212,92	763.018,96	228.975,00	0,00	15.634,00	349.659,96	168.750,00
							60,0000000%	0,0000000%	50,0000000%	50,0000000%	75,0000000%
37.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0198	PASTOR INŽENJERING d.d.	Komercijalizacija inovativnog sustava alarmiranja i kontrole vatrogasnih aparata u svrhu povećanja poslovnih aktivnosti i izvoza	Pastor Inženjering d.d. projektira, proizvodi opremu, izvodi, te servisira i ispituje instalacije stabilnih sustava za gašenje požara na kopnu i na brodovima, u zemlji i inozemstvu. Svrha projekta je komercijalizacija inovativnog sustava alarmiranja i kontrole vatrogasnih aparata. Projekt uključuje komercijalizaciju sustava stalnog automatskog nadzora prisutnosti vatrogasnih aparata unutar određene građevine, odnosno unutar područja pokrivenosti sustava.	3.564.535,19	2.060.059,21	740.395,67	6.000,00	0,00	1.114.913,54	198.750,00
							70,0000000%	50,0000000%	0,0000000%	49,9999998%	75,0000000%

Red. broj	Referentni broj ugovora	Korisnik bespovratnih sredstava	Naziv projekta	Kratki opis projekta	Ukupni prihvatljivi troškovi (HRK)	Dodijeljena bespovratna sredstva (HRK)	Regionalne potpore za ulaganje / Intenzitet potpore	Potpore MSP-ovima za sudjelovanje na sajmovima / Intenzitet potpore	Potpore za inovacije za MSP-ove / Intenzitet potpore	Potpore za inovacije procesa i organiziranje poslovanja / Intenzitet potpore	Potpore male vrijednosti / Intenzitet potpore
38.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0190	UVID d.o.o.	Komercijalizacija inovacija tvrtke UVID d.o.o.	Poduzeće UVID d.o.o.pruža IT poslovna rješenja poput poslovne inteligencije (BI), ERP sustava, te implementira ERP rješenja u proizvodnim industrijama na nacionalnom tržištu. Projekt će osigurati uspješnu komercijalizaciju prilagodbom inovativnog proizvoda UVID mobile App zahtjevima tržišta, uvođenjem Portala i Odjela korisničke podrške, što će dovesti do povećanja konkurentnosti i ujedno doprinijeti digitalnoj i zelenoj tranziciji.	3.228.469,81	1.956.548,18	935.596,48	71.725,00	81.530,00	642.696,70	225.000,00
							70,0000000%	50,0000000%	50,0000000%	49,9999996%	75,0000000%
39.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0143	DIGITAL ARENA d.o.o.	Komercijalizacija inovativnog proizvoda PVSmartClick tvrtke Digital Arena d.o.o.	Poduzeće Digital Arena d.o.o. je specijalizirano za savjetovanje i pružanje usluga u sektoru informacijskih i komunikacijskih tehnologija. Projekt je usmjeren na inovaciju organizacije i inovacije poslovnih procesa upravljanja proizvodima i korisničke podrške kako bi se stvorili osnovni preduvjeti za komercijalizaciju i primjenu predmetnog IT/Energo rješenja ''PVSmartClik'' na međunarodnom tržištu. ''PVSmartClick'' je pametan alat za kupce električne energije koji žele ulagati u fotonaponske elektrane za vlastite potrebe, odnosno za vlastitu potrošnju.	3.833.186,48	2.000.593,24	54.000,00	75.000,00	10.000,00	1.636.593,24	225.000,00
							60,0000000%	50,0000000%	50,0000000%	50,0000000%	75,0000000%
40.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0192	BILOG d.o.o.	Komercijalizacija inovativnog Phoenitian produkta za upravljanje portfeljem osiguravajućih društava na dinamičan način	BILOG d.o.o. je visokotehnološko IT poduzeće usmjerena na razvoj softverskih rješenja za financijsku industriju, primarno segment osiguranja. Projektom se žele inovirati procesi isporuke, implementacije i korisničke podrške za inovativni Phoenitian produkt kako bi bio spreman za tržište (TRL 9) čime će se ostvariti pretpostavke za njegovu komercijalizaciju na globalnom tržištu. Phoenitian je jedinstveni softverski produkt za upravljanje portfeljem osiguravajućih društava na dinamičan način.	8.153.500,72	4.096.750,36	0,00	108.895,00	0,00	3.927.855,36	60.000,00
							0,0000000%	50,0000000%	0,0000000%	50,0000000%	75,0000000%
41.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0137	NOA GRUPA d.o.o.	Inovacija procesa i organizacije poslovanja u svrhu komercijalizacije inovativnog proizvoda tvrtke Noa Grupa	Noa Grupa d.o.o. specijalizirano je poduzeće za pružanje ugostiteljskih usluga, organizaciju priredbi i usluge smještaja. Cilj projekta je stvoriti uvjete za komercijalizaciju inovativnog proizvoda 360 Travel NFT Ticketing, digitalne platforme za organizaciju zabavnih događaja primjenom blockchain tehnologije. Provedbom će se inovirati tri poslovna procesa, odnosno organizacija poslovanja i time stvoriti uvjete za komercijalizaciju inovacije na globalnom tržištu.	4.095.818,24	2.116.659,12	0,00	0,00	258.700,00	1.651.709,12	206.250,00
							0,0000000%	0,0000000%	50,0000000%	50,0000000%	75,0000000%
42.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0144	Specijalna bolnica za oftalmologiju Svjetlost	Komercijalizacija inovativnih usluga Retina Lux i Dioptrija Lux inovacijom poslovanja i poslovnih procesa Specijalne bolnice Svjetlost	Specijalna bolnica za oftalmologiju Svjetlost je specijalistička zdravstvena ustanova koja pruža potpunu uslugu iz oftalmologije - od dijagnostike do operativnog liječenja. Inovacije koje su predmet projekta razvijene su pod nazivima Retina Lux i Dioptrija Lux. Usluga Retina Lux obuhvaća ranu dijagnostiku utjecaja dijabetesa na očnu pozadinu te je znatno jednostavnija i komercijalno isplativija u odnosu na postojeće usluge promjena nastalih uslijed dijabetesa. Usluga Dioptrija Lux koristi i kombinira tri karakteristike oka: aksijalnu dužinu oka, zakrivljenost rožnice i lomnu jakost leće.	7.879.435,97	3.938.107,98	689.490,00	0,00	14.000,00	3.009.617,98	225.000,00
							45,0000000%	0,0000000%	50,0000000%	49,9999999%	75,0000000%

Red. broj	Referentni broj ugovora	Korisnik bespovratnih sredstava	Naziv projekta	Kratki opis projekta	Ukupni prihvatljivi troškovi (HRK)	Dodijeljena bespovratna sredstva (HRK)	Regionalne potpore za ulaganje / Intenzitet potpore	Potpore MSP-ovima za sudjelovanje na sajmovima / Intenzitet potpore	Potpore za inovacije za MSP-ove / Intenzitet potpore	Potpore za inovacije procesa i organiziranje poslovanja / Intenzitet potpore	Potpore male vrijednosti / Intenzitet potpore
43.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0162	KRIŽEVCI-PRODUKT d.o.o.	Komercijalizacija lako zapaljivih briketa tvrtke Križevci-produkt d.o.o.	KRIŽEVCI-PRODUKT d.o.o. je poduzeće za proizvodnju briketa drvenog ugljena, drvenog ugljena i proizvoda od drva, proizvodnju hrane za životinje te preradu u ekološkoj proizvodnji. Osnovni cilj projekta je komercijalizacija inovativnog proizvoda - lako zapaljivog briketa drvenog ugljena - kroz ulaganje u inovaciju procesa i organizacije. Projekt predstavlja ulaganje poduzeća u komercijalizaciju inovativnog proizvoda lako zapaljivih briketa drvenog ugljena, jednostavne i brze pripreme, kroz ulaganje u inovaciju procesa i organizacije.	7.688.117,22	5.279.683,60	4.795.000,00	75.000,00	2.000,00	210.808,60	196.875,00
							70,0000000%	50,0000000%	50,0000000%	49,9999976%	75,0000000%
44.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0199	Sofa IT d.o.o.	Komercijalizacija inovativnih platformi za prikupljanje i verifikaciju sportskih podataka	Poduzeće Sofa IT bavi se razvojem aplikacija i softverskih rješenja prema potrebama klijenata te uslugama informacijskog društva. Cilj projekta je stvaranje preduvjeta za održivi rast i razvoj poduzeća SOFA IT d.o.o. komercijalizacijom inovativnih platformi za prikupljanje i verifikaciju sportskih podataka na ciljanim tržištima. Inovativna platforma SofaScore je aplikacija koja pruža pouzdane i detaljne sportske rezultate u stvarnom vremenu.	7.772.291,06	3.945.545,53	140.400,00	42.500,00	20.000,00	3.517.645,53	225.000,00
							45,0000000%	50,0000000%	50,0000000%	50,0000000%	75,0000000%
45.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0176	SELECT d.o.o.	Komercijalizacija inovacija u segmentu namještaja visoke dodane vrijednosti	Poduzeće SELECT d.o.o. bavi se proizvodnjom visokokvalitetnog namještaja za tržište opremanja turističkih i poslovnih objekata te za kućanstva. Projekt ima za cilj komercijalizaciju inovativnih proizvoda - 2 komode sa sterilizacijskim prostorom, ulaganje u materijalnu i nematerijalnu imovinu te uvođenje procesnih i organizacijskih inovacija i optimizaciju poslovanja. Ključna funkcionalnost inovativnih proizvoda je sterilizacija predmeta odloženih u prostor (ladice) pomoću elektromagnetskog zračenja te bi se na taj način efektivno uklanjalo viruse, bakterije te druge patogene s površina predmeta odloženih u ladicu.	8.490.607,45	4.763.553,72	2.742.000,00	0,00	190.000,00	1.647.803,72	183.750,00
							60,0000000%	0,0000000%	50,0000000%	49,9999998%	75,0000000%
46.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0138	CROZ d.o.o.	Komercijalizacija inovativne usluge Kognitivna automatizacija za predikciju ispada ICT infrastrukture	Poduzeće CROZ d.o.o. bavi se razvijanjem, mijenjanjem, testiranjem i održavanjem softvera, kao i izradom strukture i sadržaja, pisanjem računalnog koda neophodnih za kreiranje i primjenu sistemskih softvera, aplikacijskih softvera, baza podataka, internetskih stranica, te prilagođavanja softvera potrebama korisnika. Cilj projekta je inovacija poslovnih procesa i organizacije radi uspješne pripreme za komercijalizaciju inovativne usluge Kognitivna automatizacija. Inovacija koja je predmet projekta razvijena je pod nazivom Kognitivna automatizacija za predikciju ispada ICT infrastrukture te doprinosi rješavanju problema nepredvidljivosti ispada ICT infrastrukture.	7.957.148,94	3.961.074,47	832.500,00	0,00	12.500,00	2.891.074,47	225.000,00
							45,0000000%	0,0000000%	50,0000000%	50,0000000%	75,0000000%
47.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0163	PROTEKO d.o.o.	Komercijalizacija funkcionalnih kozmetičkih sastojka	Poduzeće Proteko d.o.o.ima dugogodišnje iskustvo u razvoju kozmetičkih proizvoda od ideje do plasiranja proizvoda na tržište, a do sada su surađivali s više od 15 brandova te kontinuirano rade na unapređenju svih formulacija u ponudi kao i cjelokupnog poslovnog procesa. Cilj projekta "Komercijalizacija funkcionalnih kozmetičkih sastojka" je uspješnom implementacijom projektnih aktivnosti postići TRL 9 razinu funkcionalnih kozmetičkih sastojaka na na bazi liposomalnog resveratrola (1) i na bazi liposomalnog resveratrola stabiliziranog hidrokoloidnim sustavom na bazi ksantanske gume (2).	7.895.005,85	4.079.282,92	1.394.580,00	150.000,00	1.125.000,00	1.394.702,92	15.000,00
							55,0000000%	50,0000000%	50,0000000%	49,9999998%	75,0000000%

Red. broj	Referentni broj ugovora	Korisnik bespovratnih sredstava	Naziv projekta	Kratki opis projekta	Ukupni prihvatljivi troškovi (HRK)	Dodijeljena bespovratna sredstva (HRK)	Regionalne potpore za ulaganje / Intenzitet potpore	Potpore MSP-ovima za sudjelovanje na sajmovima / Intenzitet potpore	Potpore za inovacije za MSP-ove / Intenzitet potpore	Potpore za inovacije procesa i organiziranje poslovanja / Intenzitet potpore	Potpore male vrijednosti / Intenzitet potpore
48.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0170	GENOS d.o.o.	Komercijalizacija biološkog testa metaboličke dobi - MetaAge	Poduzeće Genos d.o.o. se bavi razvojem, komercijalizacijom i uvođenjem u redovitu kliničku primjenu novih dijagnostičkih metoda i alata te terapijskih postupaka u prevenciji, dijagnostici i liječenju kroničnih nezaraznih bolesti, temeljenih na principima personalizirane i precizne medicine i baziranih na rezultatima istraživanja glikana. Projektom se uvode inovacije procesa u cilju dostizanja TRL9 za inovativni biološki test metaboličke dobi – MetaAge. MetaAge je inovativni biološki test metaboličke dobi koji prepoznaje nepovoljne metaboličke promjene u pojedincu i do deset godina prije nastupa prvih kliničkih simptoma, a dokazano reagira na i promjene u životnom stilu. Time se omogućuje primarna prevencija i očuvanje metaboličkog zdravlja.	4.915.688,94	2.545.294,47	233.200,00	70.000,00	0,00	2.043.344,47	198.750,00
							55,0000000%	50,0000000%	0,0000000%	50,0000000%	75,0000000%
49.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0096	KEEPER TECHNOLOGIES d.o.o.	Komercijalizacija inovativnog FinTech softverskog rješenja Keeper Tokens	Projektom će poduzeće Keeper Technologies d.o.o. inovirati i optimizirati ključne poslovne procese u svrhu komercijalizacije inovativnog FinTech softverskog rješenja Keeper Tokens. Navedenim će se adresirati neodgovorenu tržišnu potrebu za inovativnim rješenjima za upravljanje ljudskim resursima i vlastitu potrebu za diversifikacijom poslovanja. Komercijalizacijom inovativnog FinTech softverskog rješenja za upravljanje ljudskim resursima, poduzeće će snažnije ući u propulzivno tržište softverskih proizvoda na globalnoj razini, povećati stabilnost poslovanja, osigurati kontinuirane prihode i veće marže te tako pozitivno utjecati na konkurentnost.	3.987.809,26	2.081.044,63	133.540,00	55.000,00	92.000,00	1.575.504,63	225.000,00
							55,0000000%	50,0000000%	50,0000000%	50,0000000%	75,0000000%
50.	NPOO.C1.1.2. R2-I5.01.0140	INETEC-Institut za nuklearnu tehnologiju d.o.o.	Komercijalizacija inovativnog robotskog sustava Zenith Q	INETEC-Institut za nuklearnu tehnologiju bavi se pružanjem usluga nerazornih ispitivanja te razvojem robota, skenera, instrumenata, sondi i softvera za nerazorna ispitivanja u nuklearnoj i drugim NDT industrijama. Projektom se adresira ograničena tržišna konkurentnost i otpornost tvrtke INETEC na globalne izazove u energetskom sektoru uslijed strukturnih ograničenja u poslovnim procesima što ograničava rast poslovanja i zadovoljavanje globalne potražnje za robotskim sustavima za nerazorna ispitivanja. Projektom će se doprinijeti komercijalizaciji rezultata istraživanja i razvoja te izvozu inovativnih proizvoda u području Strategije pametne specijalizacije RH, u podtematskom području 'Energetske tehnologije, sustavi i oprema'.	8.031.688,84	3.930.094,06	1.444.500,00	250.000,00	550.000,00	1.461.344,06	224.250,00
							45,0000000%	50,0000000%	50,0000000%	49,9999877%	75,0000000%